



ขั้นตอนการสมัครเป็น ตัวแทนจำหน่าย

1. กรอกแบบฟอร์ม “ใบสมัครเป็นตัวแทนจำหน่าย” โดยระบุข้อมูลให้ครบถ้วน พร้อมลงนามโดยผู้มีอำนาจ
2. ส่งแบบฟอร์มใบสมัครพร้อมเอกสารประกอบที่ได้ลงนามรับรองสมบูรณ์มายังบริษัทฯ ตามที่อยู่นี้
บริษัท คอมแพทบิส จำกัด
29/1333 ซอยหทัยราษฎร์ 39 แขวงสามวาตะวันตก เขตคลองสามวา กรุงเทพมหานคร 10510

เอกสารที่ต้องใช้ในการสมัครเป็นตัวแทนจำหน่าย พร้อมลงนามตามเงื่อนไข

เอกสาร	มี	ไม่มี	หมายเหตุ
1. หนังสือรับรองบริษัท ฯ/ หจก./....			
2. ภพ. 20 หรือทะเบียนการค้า			
3. บัตรประชาชนของกรรมการผู้จัดการ			
4. ทะเบียนบ้านของกรรมการผู้จัดการ			
5. แผนที่ตั้งสำนักงาน			



ใบสมัครตัวแทนจำหน่าย (Dealer Application)

วันที่ _____

1. ชื่อบริษัท/ห้างหุ้นส่วน/ร้าน/....

ภาษาไทย _____

ภาษาอังกฤษ _____

2. ที่อยู่สำหรับออกไปกำกับภาษี _____

เว็บไซต์ _____ อีเมล _____

วัน – เวลาทำการ _____

3. ประเภทธุรกิจ ขายส่ง ขายปลีก ที่ปรึกษาและวางระบบงาน อื่น ๆ _____

4. ลักษณะสำนักงาน อาคารสำนักงาน อาคารพาณิชย์ อื่น ๆ _____

จำนวนพนักงาน _____ คน

5. ชื่อผู้ติดต่อ (ต้องระบุ 2 ท่าน)

ชื่อ-นามสกุล	โทรศัพท์	อีเมล

6. บัญชีธนาคาร (สำหรับรับโอนค่าคอมมิชชั่น)

เลขที่บัญชี	ประเภทบัญชี	ชื่อธนาคาร	ชื่อบัญชี

7. เลือกรับสิทธิ์สำหรับตัวแทนจำหน่าย

สมัครสมาชิก 990 บาท/ปี (ได้รับซอฟต์แวร์ทุกตัวที่จำหน่ายอย่างละ 1 ชุด)

ขายซอฟต์แวร์ชุดแรก (ได้รับซอฟต์แวร์นั้น 1 ชุด)

ลงชื่อผู้สมัคร

(_____)

ตำแหน่ง

วันที่..... เดือน พ.ศ.....



เงื่อนไขและข้อตกลงทั่วไป

ข้าพเจ้าบริษัท/ห้างฯ/ร้าน _____ ตกลงเข้าเป็นผู้แทนจำหน่ายซอฟต์แวร์
กับ บริษัท คอมแพทบิส จำกัด โดยมีเงื่อนไขข้อตกลงดังนี้

1. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะไม่กระทำการอย่างหนึ่งอย่างใดให้เป็นการเสื่อมเสีย และกระทบกระเทือนกับการจำหน่ายซอฟต์แวร์
2. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะไม่ทำการปลอมหรือเลียนแบบ หรือแปรสภาพซอฟต์แวร์ของบริษัทฯ
3. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะเป็นผู้รับผิดชอบในการประสานงานเพื่อให้สามารถจำหน่ายแก่ลูกค้า ส่วนบริษัทฯเป็นผู้รับผิดชอบในการสนับสนุนด้านเทคนิค การติดตั้ง การอบรมการใช้งาน การแก้ไขข้อบกพร่องของซอฟต์แวร์ และการปรับรุ่นของซอฟต์แวร์
4. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะต้องส่งข้อมูลลูกค้ามายังบริษัทฯ เพื่อเปิดสิทธิ์การใช้งานซอฟต์แวร์
5. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะต้องแจ้งเงื่อนไขและการรับประกัน ให้ลูกค้าทราบทุกครั้ง
6. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะไม่ได้รับค่าบำเหน็จตอบแทนจากสัญญาการดูแลบำรุงรักษาซอฟต์แวร์ (Maintenance Agreement)
7. ผู้แทนจัดจำหน่ายจะต้องมียอดขายขั้นต่ำเดือนละ 1 ชุด หากไม่สามารถทำยอดขายดังกล่าวได้ติดต่อกัน 3 เดือน บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์ยกเลิกสิทธิ์ต่าง ๆ ที่ผู้แทนจัดจำหน่ายได้รับทั้งหมด
8. ผู้แทนจัดจำหน่ายที่ขาดการติดต่อเกิน 6 เดือน หรือไม่สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดเบื้องต้นได้ครบถ้วน หรือตรวจสอบแล้วพบว่า ข้อมูลเอกสารที่ได้จากผู้แทนจัดจำหน่ายมีความเท็จ ถูกเปลี่ยนแปลงแก้ไข โดยมิชอบ บริษัทฯขอสงวนสิทธิ์ยกเลิกการเป็นผู้แทนจัดจำหน่ายโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า และหากการยกเลิกก่อให้เกิดความเสียหายแก่บริษัทฯ ผู้แทนจัดจำหน่ายยินยอมรับผิดชอบต่อความเสียหายที่เกิดขึ้นทุกกรณีแต่เพียงฝ่ายเดียว
9. บริษัทฯ จะจ่ายเงินค่าบำเหน็จตอบแทนทุกสิ้นเดือน โดยการโอนเงินผ่านบัญชีและแจ้งยอดการขายไปยังผู้แทนจัดจำหน่าย
10. บริษัทฯ จะจ่ายเงินค่าบำเหน็จตอบแทนแก่ผู้แทนจัดจำหน่าย ดังนี้

จำนวนที่จำหน่ายได้	ค่าคอมมิชชั่น
1 - 2 ชุด	20%
3 - 4 ชุด	25%
5 - 6 ชุด	30%
7 - 9 ชุด	35%
10 - 19 ชุด	40%
>= 20 ชุด	50%

11. วิธีการจัดส่งซอฟต์แวร์ หลังจากผู้แทนจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์ ได้ทำการประสานงาน และได้รับใบสั่งซื้อจากลูกค้า บริษัทฯ จะจัดส่งลิงค์ในการดาวน์โหลดและข้อมูลการลงทะเบียนให้ทางเมลล์ของลูกค้า



ข้าพเจ้าขอรับรองข้อมูลหรือข้อความที่ได้ให้แก่บริษัทฯ และข้าพเจ้าเข้าใจข้อความ, ข้อตกลง, เงื่อนไขทั้งหมดโดยตลอดแล้ว เห็นว่าถูกต้องตามเจตนารมณ์ จึงได้ลงลายชื่อไว้เป็นสำคัญ

ลงชื่อ
(.....)
...../...../.....
ผู้มีอำนาจลงนาม/เจ้าของกิจการ

ตราประทับบริษัท
